

# T-GROUP COMPANY GUIDE

**T-GROUP**  
有限会社タイヤショップ津幡

会社案内



タイヤでつなぐ、  
毎日の安心

●採用に関するお問い合わせ

有限会社タイヤショップ津幡

〒929-0341 河北郡津幡町横浜ほ20-1

TEL.076-288-3700

FAX.076-288-3082

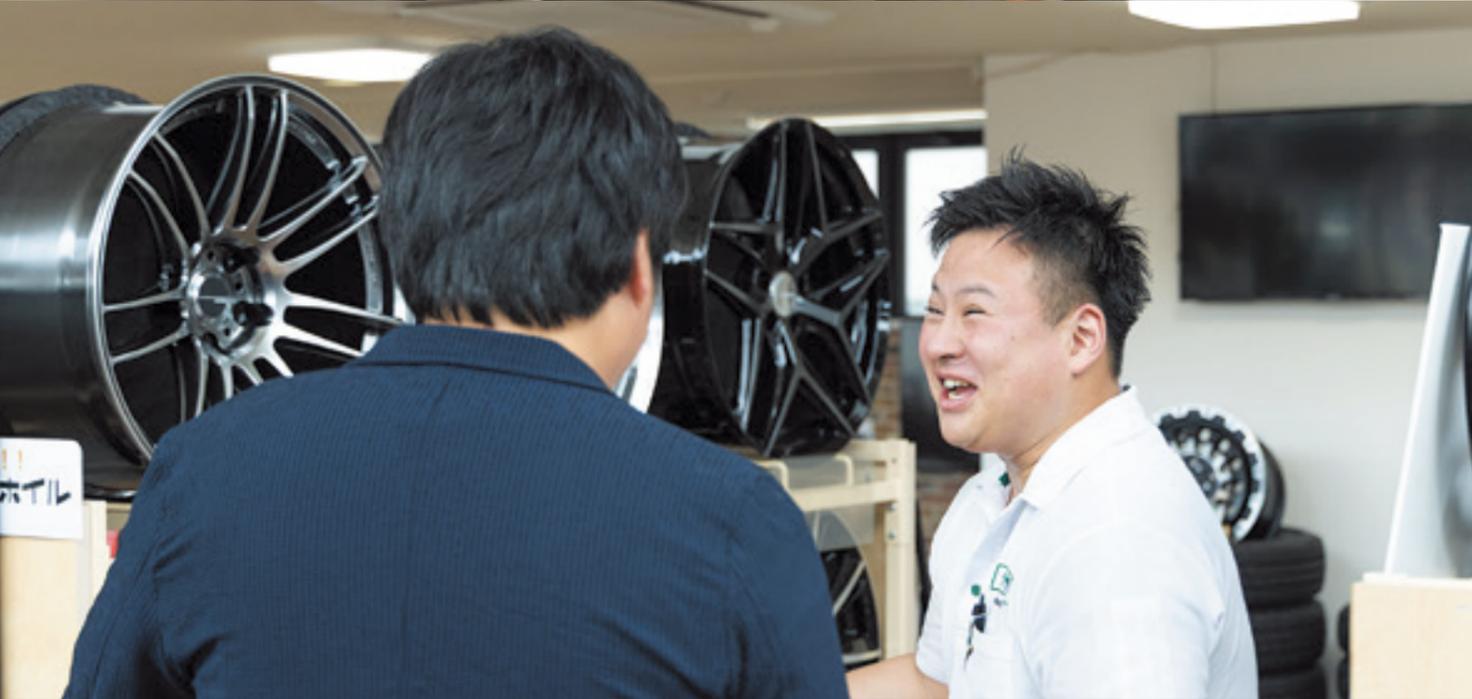
有限会社タイヤ館福井西

〒918-8025 福井県福井市江守中1丁目1018

TEL.0776-34-4675

**BRIDGESTONE**  
Solutions for your journey





# あしたへ つなぐちから

タイヤの仕事って、どんなイメージがありますか？

「車に詳しくないと無理そう」「特別な知識が必要？」

そんなふうに思うかもしれません。

わたしたちは地域でずっと40年以上、タイヤを専門にしてきた会社です。

タイヤは、車にとってなくてはならない存在。

車が生活の一部になっている北陸では、タイヤの安心が暮らしの安心につながっています。

人と人をつなぐ、タイヤ。

私たちはそんな地域の暮らしを支えるパートナーです。

暮らしを守る、をあなたといっしょに。

一人ひとりのカーライフ、私たちがお手伝いします。

会社名 有限会社タイヤショップ津幡

設立 1982年2月

代表者 西永 豊文

従業員数 32名 ※2026年4月1日時点

本社所在地 〒929-0341  
石川県河北郡津幡町横浜ほ20-1  
タイヤショップ津幡  
TEL: 076-288-3700

■タイヤショップ津幡が運営する石川5店舗

- ミスタータイヤマン津幡
- タイヤ館金沢東
- タイヤ館金沢西(2025年9月リニューアルオープン)
- タイヤ館金沢南
- タイヤ館松任

会社名 有限会社タイヤ館福井西

設立 1993年

代表者 西永 哲也

従業員数 11名 ※2026年4月1日時点

本社所在地 〒918-8025  
福井県福井市江守中1丁目1018  
タイヤ館福井西  
TEL: 0776-34-4675

■タイヤ館福井西が運営する福井2店舗

- タイヤ館福井西
- タイヤ館福井文京

主な事業内容

- タイヤ販売、交換、修理
- タイヤ保管サービス
- パンク修理
- カー用品(ドライブレコーダー、カーナビ等)販売、取付
- 法人向けタイヤサポートサービス

## タイヤで支える、北陸の暮らし。 一人ひとりの得意を地域の安心に。

地域に根ざして40年以上。私たちタイヤショップ津幡グループは、  
北陸のカーライフを見守るパートナーとして、  
お客様一人ひとりに寄り添い、安心と信頼を届けてきました。  
これからも変わらぬ想いで、地域の皆さまの日常を守り続けます。



**私**たちは、北陸の暮らしに欠かせない「車」を支えるタイヤ専門店です。1982年に父が小さなタイヤ屋を創業し、地域に根付いて、今では北陸で7店舗を展開しています。

創業者の父の代から、「ピットはお客様から見える場所だから整理整頓を徹底する」という教えを受け継いできました。きれいなピットは、お客様に安心と信頼を感じていただくための第一歩です。車は人々の生活と深く結びついているからこそ、お客様の悩みも本当にさまざまです。そうした悩みを解決し、安心を届けることができるのは、この仕事ならではの誇りです。

当社が重視しているのは、社員同士のコミュニケーションと笑顔です。チームワークと前向きな姿勢があるからこそ、店内には明るい雰囲気生まれ、お客様にも心地よさや信頼感を感じていただけます。一人ひとりが得意なことを生かし、それぞれの持ち場で力を発揮できるのが当社の魅力です。ピット作業、接客など自分の得意分野でがんばれば大丈夫。助け合いながら、それぞれの成長をみんなで応援しています。

働きやすい環境づくりにも力を入れています。休みを取りやすい勤務体制や、時代に合わせた柔軟な働き方も積極的に導入しています。一度退職しても戻ってくるスタッフが多く、他社で経験を積んで再び活躍することも大歓迎です。社会や働き方が大きく変わる今、私たちはこれからも柔軟に対応し、誰もが居心地よく働ける会社を目指し続けます。

自動車業界はEVや新技術、環境対応など、時代とともに大きく進化しています。一方で、社会全体では後継者不足などの影響で、地元のタイヤ屋さんが増えています。車社会の北陸では、私たちの役割はますます大きくなっています。こうした変化の中で、私たちはタイヤを中心に、車検や整備など新しいサービスにも挑戦しながら、これからも地域のカーライフをしっかりとサポートし続けていきます。

タイヤの仕事は、北陸の暮らしの安心を守る誇りある仕事です。一緒に新しい一歩を踏み出し、地域の未来をつくっていきましょう。

有限会社タイヤショップ津幡 代表

西永 豊文



タイヤ館福井西  
T.Yさん 店長 / 2014年入社

車を楽しむ気持ちが  
安心を届ける力になる

車が好きで、もっと詳しくなりたいと思ったのがこの仕事を選んだきっかけです。福井は車がないと移動が難しい土地なので『タイヤ館』ならいろんな車に関われるのが魅力でした。ディーラーだと扱うメーカーに限られますが、ここなら自分の好きな車や、いろんな車に触れられるのも惹かれました。『ブリヂストン』の品質の高さや、しっかりとした看板を掲げている安心感も当社を選んだ理由のひとつです。

入社前は「タイヤ館＝タイヤの販売だけ」というイメージでしたが、実際はドライブレコーダーやカーナビの取付、足回りの部品交換など、思っていた以上に幅広い作業があることに驚きました。普段なかなか見ることのない高級車や、ちょっと珍しい昔の車まで扱えるのは、車好きにはたまらない環境です。

お客様がタイヤやホイールを取り付けて喜んでくださる瞬間に一番やりがいを感ずみます。そのためにも、お客様のご要望をしっかり聞き取り、ぴった

りの提案ができるよう、心がけています。

職場は上司との距離が近く、自分の意見も通りやすい雰囲気です。若いスタッフも多く、規則も厳しすぎず、新しい人でもすぐになじめる環境だと思います。

車に詳しくなくても、仕事とプライベートのメリハリを大切にしたい方なら、きっと楽しく働けると思っています。



**私**は、ミスタータイヤマン津幡で事務や受付、接客、電話対応など、店舗の運営を支える仕事を担当しています。この会社を選んだのは、仕事とプライベートを両立させたい思いがあったからです。通勤時間が短く、希望していた事務の仕事に就けたことが決め手でした。

入社前はタイヤのことは何も知らず、ホイールのサイズやタイヤの種類、車種による違いなど初めて知ることばかりでしたが、分からないことも丁寧に教えていただき、今では自分が提案した商品をお客様が選んでくださる時にやりがいを感ずみます。

この会社の魅力は、自分のペースで働けることです。シフトの希望が通りやすく、平日や土日も予定に合わせて休みが取れます。今年は長期連休もあり、プライベートの時間も確保できました。繁忙期には伝票処理や接客で忙しい日もありますが、みんなで協力して乗り越えた結果、去年はタイヤの販売目標を達成できたことが嬉しかったです。

今後は、もっと知識を増やしてどんな質問にも自

信を持って答えられるようになりたいです。また、事務作業もミスなくこなせるように努力しています。

職場では、協調性や素直さを大切にしている、みんなで助け合いながら働ける雰囲気が好きです。あいさつやちょっとした気配りができる方と、一緒に働ける日を楽しみにしています。



タイヤのことをもっと勉強して、  
たくさんの人に笑顔をお届けしたい



ミスタータイヤマン津幡  
M.Aさん 事務職 / 2023年入社

※写真はイメージです(本文は社員インタビューに基づいて構成しています)。



**店長**  
**T.Yさん**  
タイヤ館福井西  
2014年入社



**事務職**  
**M.Aさん**  
ミスタータイヤマン津幡  
2023年入社



**出勤・朝礼**

スタッフ全員で朝礼を行い、作業内容や注意事項を確認します。繁忙期には、1日に50件以上のご予約が入ることもあります。

**午前の作業**

タイヤ交換やホイール取付、オイル・バッテリー交換、カーナビやドラレコの取付も担当。いろんな車に触れることで、専門知識がどんどん身につきます。



**お昼休憩**

音楽を聴いたり、YouTubeを見てリフレッシュ。昼食は外に出ることもあれば、休憩室で食べることもあります。



**午後の作業**

午後も引き続き作業やお客様対応。お客様の希望や悩みをしっかりと聞いて、最適な提案を心がけています。



**伝票整理・清掃**

作業が落ち着いたら伝票整理や店舗の清掃を行います。1日の終わりには、みんなで店舗をきれいにしています。

**閉店・退勤**

翌日の準備をして退勤。毎年、前年実績を超えられるよう、日々努力しています。

9:00

10:00

12:00

13:00

14:30

17:00

18:30

19:00

**出勤・朝の準備**

朝は店舗の清掃や伝票整理から一日が始まります。きれいな店舗で気持ちよくお客様を迎えたいと思っています。



**受付・事務作業**

ご来店のお客様の受付や会計、電話対応に加えて、伝票入力、備品の在庫確認など事務作業を行います。



**お昼休憩**

忙しい中でも休憩時間は携帯を見たり、お菓子を食べて気分転換し、しっかり休んでいます。

**午後の事務・接客**

ご来店のお客様のご対応をいたします。お客様のご要望をお聞きして丁寧にご案内しています。



**銀行・入金処理**

銀行へ行ったり、入金処理や請求書の作成も担当します。事務作業もミスなくこなせるよう、日々工夫しています。

**退勤・翌日の準備**

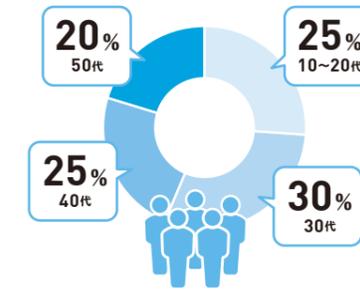
一日の業務を終え、翌日の準備や資料整理をして退勤します。残業はほとんどありません。

※写真はイメージです(本文は社員インタビューに基づいて構成しています)。

[注記・補足]  
※勤務時間や業務内容は職種や時期によって異なります。  
※当社は法定労働時間を遵守しています(サービススタッフは休憩を含めたシフト勤務です)。

数字で見るタイヤショップ津幡

Data 01 年齢分布



Data 02 1ヵ月の平均来店台数



グループ合計7店舗

**3,000**台/月

Data 03 1ヵ月の販売本数



グループ合計7店舗

**3,800**本/月

Data 04 有給取得日数



Data 05 育児休暇取得率



Data 06 残業時間



福利厚生・社内制度

■ 主な福利厚生・社内制度

赴任旅費・家賃補助手当(上限あり)、研修制度(プリチストンの各種研修など)、資格・免許取得支援制度、社内検定制度(プリチストンタイヤアドバイザー資格など)、加入保険(雇用・労災・健康・厚生年金)、退職金制度、定年・再雇用制度(定年60歳、再雇用65歳まで、および勤務延長制度あり)、育児休業(取得実績あり)、通勤・勤務制度、給与・手当(上限あり/固定残業代なし)、賞与あり(年2回支給)、時間外労働(月平均13.4時間/36協定特別条項あり)、休日・休暇(休日シフト制、年間休日107日)、有給休暇(6カ月経過後:10日付与)

■ 手厚いサポートと各種手当

- 通勤手当(上限20,000円/月)、職務手当、皆勤手当

■ 柔軟な休日・休暇制度

- 休日シフト制、年間休日107日
- 水曜定休(タイヤ館のみ)、土日祝もローテーションで休めます
- 有給休暇(入社6カ月後10日付与)、慶弔休暇、育児休業

■ 社会保険・退職金完備

- 健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険完備
- 退職金制度あり(選択制)
- 定年制あり(一律60歳)、再雇用制度(上限65歳まで)、勤務延長制度あり

■ 資格取得・研修制度が充実

- プリチストンの各種研修(初級・中核・店長・技術研修など)
- 資格・免許取得費用の補助
- 社内検定(プリチストンタイヤアドバイザー資格など)、自己啓発支援

■ 働きやすさを追求した快適な職場環境

- 制服貸与、社員割引制度
- マイカー通勤可
- 受動喫煙対策(屋内禁煙)
- 育児休業取得実績あり

■ うれしい制度と社内イベント

- 昇給・賞与(年2回)あり
- 健康診断
- 懇親会など、社員同士の交流イベント

01 会社の好きなところを3つ挙げてください

- 色々な車に触れる、タイヤに詳しくなれる、残業が少ない
- 風通しが良い、従業員同士の仲が良い、社員研修の充実
- 人間関係の良さ、休日の取りやすさ、仕事の自由度

02 他社と比べて優れている点はなんですか？

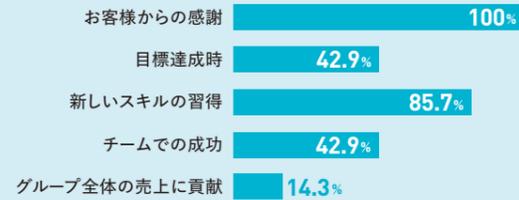
- 1位 働きやすさ
- 2位 職場環境
- 3位 福利厚生



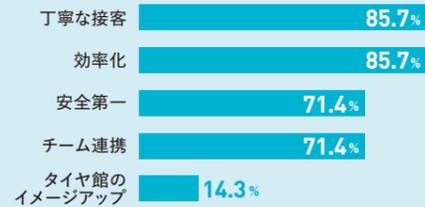
03 入社を決めた理由やきっかけを教えてください

- 仕事内容が具体的にイメージできた
- 社風や職場の雰囲気が良かった
- 知人・社員の紹介
- 企業理念・価値観に共感した

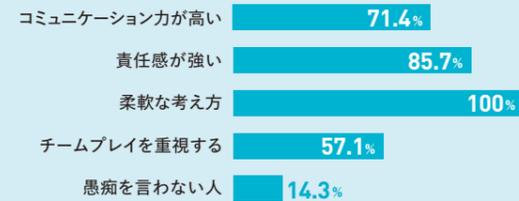
04 仕事でやりがいを感じる瞬間は？ ※複数回答



05 仕事で心がけていることは？ ※複数回答



06 一緒に働きたい人のタイプは？ ※複数回答



07 仕事とプライベートの両立についてどう思いますか？



08 職場のコミュニケーションについて



2つの研修制度で着実にステップアップ

■ キャリアアップ研修

入社年数や所属部署に合わせて、必要な知識や心構えを身につけることができます。入社後はまずこの3つの研修からスタート。基礎からしっかりと学びます。

1年目 (定期採用入社 キャリア採用入社)	入社2~3年目	
<p><b>キャリア採用者研修</b> プリチストンの企業理念を 実践できる社員を育成する</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● プリチストンの企業理念を理解する</li> <li>● プリチストンを知り、グループ社員としての自覚を高める</li> <li>● 仕事の取り組み方を理解する</li> </ul>	<p><b>販売店初級スタッフ研修</b> 自分の役割や仕事の仕方を理解し、 知識・手法を学び、実践できる</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 初級スタッフとして求められる期待、役割、責任を自覚し、業務上求められる基本行動を習得する</li> <li>● 自分自身の理解を深め、困難な状況でもうまく自身をコントロールできる状態を目指す</li> </ul>	<p><b>セールス活動基礎研修</b> セールスの基盤構築と早期戦力化</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 販売に必要な基礎知識と基本スキルを習得する</li> <li>● 変革に向けたセールスの基礎力を高める</li> <li>● ソリューション営業の基礎を理解する</li> </ul>

4年目以降の成長プロセス

入社して4年目以降は、目指す職域や取得する技術によって様々な研修が用意されています。

<p><b>中核スタッフを目指す人向け</b> ● 販売店 中核スタッフ研修</p>	<p><b>副店長を目指す人向け</b> ● 販売店 副店長研修 ● 指導社員研修 ● プレマネジメント研修</p>	<p><b>店長を目指す人向け</b> ● 販売店 店長登用時研修 ● 新入社員配属先OJT研修</p>	<p><b>基幹職を目指す人向け</b> ● 基幹職フォローアップ研修 ● 部長研修</p>
--	--	--	--

■ スキルアップ研修体系

部署や個人のレベルに応じて実践的なスキルを習得できるプログラムを用意しています。

作業スキル/タイヤ・用品知識	販売スキル/販売知識	ビジネススキル
<ul style="list-style-type: none"> <li>● タイヤ基礎研修(基礎)</li> <li>● 自動車用品基礎研修(基礎)</li> <li>● アライメント基礎研修(基礎)</li> <li>● PCタイヤ研修(応用)</li> <li>● アライメント実践研修(実践)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 接客商談基礎研修(基礎)</li> <li>● Web研修(応用)</li> <li>● 接客商談実践研修(実践)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 財務基礎研修(基礎、応用)</li> <li>● コミュニケーション向上研修(応用)</li> <li>● プレゼンテーション研修(応用)</li> <li>● ロジカルシンキング研修(基礎、応用)</li> <li>● 問題解決研修(応用)</li> <li>● 創造力強化研修(応用、実践)</li> </ul>

先輩社員によるサポートとコミュニケーション

新入社員は、配属先の店舗で先輩スタッフから丁寧な指導を受けながら、実践的に仕事を学びます。新人時代を過ぎても、先輩たちは成長をしっかり見守り、継続してサポートしてくれます。職場はフラットで話しやすい雰囲気があり、日々の業務の中で自然と知識や技術が身につく環境です。また、年初には全社員が一堂に会する方針説明会と懇親会を開催しています。こうしたイベントを通じて、普段はなかなか会えない仲間とも交流でき、新しい刺激を受け、前向きな姿勢で仕事に取り組むことができます。



先輩スタッフが、新人に丁寧に教えてくれます。



年初には全社員が集まる方針説明会と懇親会も開催。現場だけでなく、会社全体で交流できる機会があります。

新卒社員の声



Y.Rさん  
タイヤ館金沢南  
2025年新卒入社

Q.この会社を選んだ理由は？

家から近くて通いやすかったのが一番の理由です。歩いてもバスでも通えるので安心でした。

Q.入社前後のギャップは？

社員さんが親切で温かく、入社前のイメージ通りでした。

Q.職場の雰囲気は？

みんな優しく、楽しい雰囲気です。安心して働けます。

Q.仕事のやりがいは？

初めてできることが増えたときにやりがいを感じます。

Q.入社を考えている人へメッセージ

最初は不安でも、わからないことは先輩がしっかり教えてくれます。緊張せず、まずは仲良くなるのが大事だと思います！